



Robs Group Logistic stawia na ekspansję zagraniczną

Robs Group Logistic SA (RGL), notowana na NewConnect spółka z branży magazynowo – logistycznej, planuje wejść na nowe zagraniczne rynki m.in. do Norwegii, Holandii, Belgii, Danii i Niemiec czyli największego europejskiego rynku magazynowego. Aktualnie Spółka działa już w Szwecji i Polsce, z czego rynek szwedzki generuje ok. 75-80% całkowitych rocznych przychodów firmy. Działalność RGL wspiera dynamiczny rozwój infrastruktury magazynowej związany z rozbudową portów bałtyckich, kwitnąca wymiana handlowa pomiędzy Chinami a Europą oraz rozwój e-commerce.

- Jesteśmy zainteresowani dalszą ekspansją i dywersyfikacją geograficzną działalności. W przyszłym roku na pewno będziemy chcieli wejść na rynek norweski. Prowadzimy rozmowy z naszym szwedzkim kontrahentem na zrealizowanie kilku projektów na terenie Norwegii. Widzimy potencjał w Finlandii. Poza tym na pewno będziemy chcieli wejść na rynek belgijski. Bardzo chcemy być bardziej widoczni na rynku polskim i mocniej zagospodarować rynek niemiecki - mówi Robert Dąbrowski, prezes zarządu Robs Group Logistic.

Firma jest już obecna na rynku niemieckim, sprzedaje tam nowe i używane regały dla lokalnych i krajowych kontrahentów. W I kwartale br. Robs Group Logistic miało bardzo udane transakcje na tym rynku i widzi potencjał na realizację kolejnych.

- Poprzez dostawy regałów używanych i częściowo nowych budujemy swoją markę w Niemczech. Rozwijamy współpracę z partnerami lokalnymi i krajowymi. Na jesieni tego roku planujemy spotkanie z niemieckimi partnerami biznesowymi w celu pogłębienia dotychczasowej współpracy i zwiększenia skali obrotów. Mamy nadzieję, że te spotkania zaowocują kolejnymi realizacjami już w przyszłym roku - dodaje Robert Dąbrowski.

Głównym rynkiem Robs Group Logistic jest rynek szwedzki, Spółka działa na nim już od kilkunastu lat. Wysokie nakłady na nowe obiekty, modernizacje i rozbudowy obecnych przekładają się na wysoki popyt na usługi i produkty polskiej firmy. Spółka wykorzystuje zbudowane relacje biznesowe z miejscowymi klientami do zwiększania skali swojej działalności na tym wymagającym, skandynawskim rynku.

- Myślę, że jesteśmy odpowiedzialni nawet za 85% wszystkich rocznych realizacji w Szwecji. Rynek ten jest bardzo uregulowany i wymagający, przez co nie jest tak łatwo tam zaistnieć. Poza podstawowymi wymaganiami i certyfikatami obowiązującymi w krajach Unii Europejskiej, w Szwecji bardzo duży nacisk kładzie się na dodatkowe aspekty związane z ekologią czy obszarem pracowniczym. Bariera wejścia jest bardzo duża ale wpływa to na możliwości budowania wyższej marży niż na innych rynkach zagranicznych. Co więcej, wspólnie z naszym partnerem SUNSOL będziemy wkrótce oferować klientom z tego rynku rozwiązania konstrukcyjnie dla systemów fotowoltaicznych. Będzie to stanowiło dodatkowy przychód dla Robs Group Logistic – mówi prezes zarządu.

Spółka ma także zapytania dotyczące realizowania projektów nawet z odległych, egzotycznych kierunków jak np. Brazylia.



- W zeszłym roku mieliśmy zapytania o możliwości wysłania ekip montażowych do siedziby Scanii w Sao Paulo w Brazylii. Jest to dla nas duże wyróżnienie i prestiż, że nasi kontrahenci doceniają nasz profesjonalizm i świadczenie wysokiej jakości usług. Wszystkie zapytania traktujemy bardzo poważnie, analizując jej ekonomiczne uzasadnienie ale również oceniamy przez pryzmat naszych logistycznych i operacyjnych możliwości. Myślę, że wszystko idzie w dobrym kierunku i w przyszłości będziemy chcieli się podjąć takich zleceń. – ocenia Robert Dąbrowski.

Robs Group Logistic ubiegły rok zamknęła z 22,5 mln zł przychodów ze sprzedaży, aż 75% stanowiły przychody wypracowane na rynku szwedzkim. Z kolei 25% przychodów było zrealizowanych w Polsce. Po I kwartale br. udziały te wynosiły odpowiednio 88% i 12%.

Robs Group Logistic od kilkunastu lat świadczy kompleksowe usługi montażu, demontażu, przebudowy i serwisu regałów dla magazynów wysokiego składowania. Firma obsługuje największe podmioty z sektora oraz handlowe i logistyczne na świecie. W kwietniu br. Spółka zadebiutowała na rynku NewConnect.

####

Dodatkowych informacji udzielają:

Tomasz Gutowski

InnerValue investor relations

t.gutowski@innervalue.pl

+48 794 444 574

O spółce:

ROBS GROUP LOGISTIC od kilkunastu lat świadczy kompleksowe usługi montażu, demontażu, przebudowy i serwisu regałów dla magazynów wysokiego składowania. Firma obsługuje największe podmioty z sektora oraz handlowe i logistyczne na świecie: Jungheinrich, AB Constructor, Stow Group, Bito Lagertechnik, AJ Produkter i Nordiska Lagermontage. Klienci końcowi Spółki, dla których budowano i modernizowano magazyny to m.in.: Amazon, Scania, H&M, Stena Line, DHL, LIDL, CONTINENTAL, VOLVO, BRING, ASTRA ZENECA, CARLSBERG czy Johnson & Johnson.

Głównym rynkiem działania Spółki jest Skandynawia, ogółem przychody z eksportu usług i sprzedaży towarów stanowią 85% całości sprzedaży (2022 rok). Od kilku lat Spółka dynamicznie zwiększa skalę działania, w 2022 roku przychody ze sprzedaży przekroczyły poziom 20 mln zł, co w dużej mierze jest pochodną wysokiej koniunktury w branży magazynowej – inwestycji nowych i odtworzeniowych.

Obecnie Spółka dysponuje własnymi magazynami wysokiego składowania o powierzchni 1 500 m² oraz 600 m² zaplecza produkcyjnego i powierzchni biurowej. ROBS GROUP LOGISTIC S.A. dywersyfikuje źródła przychodów, oprócz usług oferuje również kompletne regały i akcesoria do regałów – nowe i używane, pozyskując materiały z demontaży. Spółka produkuje również akcesoria i elementy regałów - dysponuje własnym nowoczesnym parkiem maszynowym: m.in. laser fiber 4000 IPG, prasa krawędziowa CNC, prasy hydrauliczne.

Pod koniec kwietnia br. Spółka zadebiutowała na NewConnect.

Więcej informacji o spółce ROBS GROUP LOGISTIC: www.robs-group.pl